



# Wir suchen Sie!

Wir - die WEMAS Holding - sind eine mittelständische Industrieholding die die strategischen Geschäftsfelder der Intelligenten Verkehrsleitsysteme/-lenkung, Verkehrsvorwegweisung, Baustellen- und Arbeitsstätten-sicherung integriert und systematisch entwickelt. Mit unseren mehr als 200 Mitarbeitern erwirtschafteten wir im letzten Jahr an unseren verschiedenen Standorten in Deutschland einen Umsatz im mittleren zweistelligen Millionenbereich. Ein Zeichen unseres kontinuierlichen wirtschaftlichen Erfolges ist der seit Jahren starke Expansionskurs durch strategisches und organisches Wachstum. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für eine Tochtergesellschaft ab sofort eine:

## Leitung Vertrieb & Produktmanagement (m/w/d)

Intelligente Verkehrsleitsysteme/-lenkung

### Ihre Aufgaben und Verantwortung

In Ihrer vertrieblichen Funktion bewirken Sie ein nachhaltiges, profitables Wachstum durch

- Entwicklung und Realisierung zukunftsfähiger Vertriebsstrategien
- Planung, Steuerung und Durchführung sämtlicher Vertriebsaktivitäten
- Persönliche Akquisition und Betreuung von Neukunden wie Schlüsselkunden
- Weiteren Aufbau und Führung des Vertriebsteams
- Identifizierung und Erschließung von neuen Geschäfts- wie Anwendungsfeldern

Der Funktion des Produktmanagements haben wir folgende Aufgabenfelder zugeordnet

- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Transfer der Marktanforderungen in Produktmodifikationen/-entwicklungen
- Planung und Steuerung der Leistungs- und Preispolitik
- Life-Cycle-Management bis zur technologischen Führerschaft

### Wir bieten Ihnen

- Start-up Kultur im Unternehmen mit gut positionierten Produkten
- Perspektive auf ein ausgeprägtes Entrepreneurship
- Authentische Unternehmenskultur mit flachen Hierarchieebenen in der gesamten Gruppe
- Leistungsgerechte Vergütung (fix und variabel)
- Firmenwagen
- Angenehmes Betriebsklima mit freundlichen Kollegen

### Wir erwarten von Ihnen

- Hohe Affinität für die mit hohem Gestaltungsspielraum versehene Aufbauarbeit
- Hohe Eigeninitiative und ausgeprägte Hands-on-Mentalität
- Zielorientiertheit, Umsetzungsstärke und Belastbarkeit
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb sowie zumindest gute theoretische Kenntnisse im Produktmanagement
- Professionelles Auftreten und hohe Kundenorientierung
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Verhandlungsgeschick und Organisationskompetenz
- Erfolgreich abgeschlossenes Ingenieurstudium im Bereich Maschinenbau, Mechatronik, Informatik oder Vergleichbares
- Gute Englischkenntnisse

Sie haben Interesse an einer spannenden Herausforderung in der WEMAS Holding? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an [bewerbung@wemas.de](mailto:bewerbung@wemas.de). Wir bitten Sie um Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin. Absolute Vertraulichkeit sichern wir Ihnen natürlich zu.